

## Autodesk finance l'achat de ses logiciels

*Publié le 01 July 2009*

L'éditeur propose en partenariat avec Wanlease une offre permettant à ses revendeurs de commercialiser ses logiciels via un financement en mode locatif. Les clients peuvent ainsi accéder librement aux licences des toutes dernières technologies de conception et d'ingénierie 2D et 3D ainsi qu'aux mises à jour en étalant leurs dépenses.

L'accord conclu entre Autodesk et le spécialiste de la location évolutive renforce l'annonce de celui passé récemment avec BNP Paribas Lease Group. Grâce à ce partenariat, l'éditeur entend mettre sur pied un nouveau modèle de vente, qui servira d'accélérateur de croissance pour le client, le revendeur et lui-même.

Autodesk souhaite développer, en partenariat avec Wanlease, le savoir-faire du mode locatif auprès de ses 70 revendeurs en France. L'éditeur d'Autocad entend aussi valoriser les atouts que représente la mise en place d'un modèle de vente adapté aux besoins du client et permettre à une nouvelle clientèle de bénéficier de ses solutions. D'ici trois ans, Autodesk espère ainsi générer 25 à 30 % de son chiffre d'affaires via ce type de financement.

*« Nous constatons une réelle demande de la part de nos partenaires revendeurs quant à la mise en place d'un mode de financement adapté pour la distribution de nos solutions », déclare Francis Pléat, Directeur Channel pour l'Europe du Sud chez Autodesk. « Dans un contexte économique difficile et à l'heure où l'univers du logiciel tend de plus en plus vers un mode de Software as a Service (SaaS), nous avons choisi Wanlease pour développer une offre globale efficace, en phase avec l'évolution et les besoins du marché ».*

L'adhésion à ce mode de commercialisation permet au partenaire revendeur de bénéficier d'un outil de gestion client efficace, allant de la demande initiale au suivi des solutions en financement locatif. Il peut ainsi *« mieux appréhender les opportunités de renouvellement des solutions en place et optimiser la croissance de son activité ».*

*« Nous travaillons constamment au développement de nouveaux accords pour proposer à nos partenaires des solutions innovantes leur permettant de présenter à leurs clients les dernières technologies au meilleur coût », déclare Hervé Maron, Directeur Général - Wanlease. « Notre partenariat avec Autodesk renforce notre approche verticale à destination des métiers de l'industrie, du BTP et de l'animation numérique, et nous permet de proposer désormais une solution locative globale, couvrant aussi bien les matériels que les logiciels. Nous sommes fiers de la confiance que nous témoigne Autodesk pour dynamiser ses ventes auprès de son réseau de distribution. »*



Copyright © 2009 ITRnews - All right reserved