



Published on Channel Business Partners (CBP) (<http://www.channelbp.com>)

Misco référence Wanlease pour répondre aux besoins de financement des PME

Par wanlease

Créé 03/09/2008 - 12:46



Le spécialiste de la vente informatique par correspondance propose désormais ses produits avec la solution de financement Wanlease, opérateur de location dédié aux professionnels de la distribution.

Misco enrichit son offre pour les TPE avec les solutions de financement de Wanlease

Acteur de la vente informatique par correspondance, Misco a mis en place une nouvelle stratégie de commercialisation pour répondre aux attentes des petites et moyennes entreprises à la recherche d'une solution complète (budget, équipements, services, etc.). Consciente de l'investissement que représente l'informatique pour ce segment de marché, l'entreprise a fait le choix du mode locatif pour répondre aux attentes de sa clientèle.

« Depuis l'émergence d'Internet nous constatons une demande grandissante des TPE en terme d'équipements technologiques, avec le besoin de préserver leur trésorerie. Nous nous devons donc de trouver une solution alternative à l'achat leur permettant de s'équiper dans un cadre budgétaire maîtrisé » indique le directeur général de Misco, Jacques Théfo.

Travaillant historiquement avec les petites et moyennes structures, Misco a choisi de s'associer à Wanlease afin de proposer à ses clients une solution de financement conçus spécifiquement pour répondre à leurs besoins.

« MISCO est un acteur important de la vente informatique qui fait aujourd'hui le pari de la location évolutive avec Wanlease. Notre offre conçue autour de la problématique des revendeurs adressant les TPE s'est avérée en réelle adéquation avec leur volonté de proposer une stratégie de commercialisation spécifiquement adaptée à ce marché », confie Hervé Maron, directeur général de Wanlease.

« Aujourd'hui, on sent que le marché est prêt pour la location » ajoute M. Théfo.

favoriser l'équipement IT des TPE

La collaboration Wanlease/Misco a pour ambition de favoriser l'équipement des TPE en matériel informatique de dernière génération. Grâce à la solution locative de Wanlease, elles ont la possibilité d'accéder aux solutions distribuées par Misco : PC, serveurs, stockage, etc. et de bénéficier des évolutions technologiques à tout moment. L'offre repose sur des packages

informatiques complets : équipements, logiciels et services, intégrant le financement. Les loyers enregistrés en charges d'exploitation permettent ainsi aux entreprises d'améliorer leur situation financière.

La solution Wanlease : les ingrédients pour un bon partenariat

Wanlease a construit son « business model » et l'ensemble de ses outils afin de répondre à la problématique des revendeurs souhaitant cibler les TPE via une offre de financement adaptée.

L'activité de VPCiste de Misco nécessite une grande disponibilité et réactivité lors de l'acte de vente. Wanlease met à disposition des commerciaux de son partenaire des outils novateurs sur le marché leur permettant de gérer les contrats en ligne, simuler des loyers, etc. Depuis la plateforme web de Wanlease, ils réalisent des demandes de financement avec l'assurance d'obtenir une réponse quasi-immédiate pour les budgets inférieurs à 30 000 €. Ils peuvent également suivre en ligne l'évolution des contrats clients et intervenir en réels conseillers afin de leurs proposer une évolution de matériel tout en optimisant les loyers.

Outre la mise à disposition d'un extranet collaboratif, Wanlease apporte au distributeur de nombreux services à valeur ajoutée. Misco bénéficie d'un programme de co-marketing complet lui permettant d'améliorer la visibilité de l'offre commune auprès du marché : participation à l'élaboration du catalogue pour proposer les produits « phares » de Misco en mode locatif, communication conjointe au travers de lettres d'informations, etc.

« Plus qu'une structure commerciale, Wanlease intervient en véritable formateur auprès de nos équipes. C'est un véritable point différenciateur avec les entreprises existantes sur ce marché. Nous apprécions également les avantages "plus" mis en œuvre pour une collaboration optimale : formations, animations de plateaux de télé-vendeurs, etc. Nous travaillons conjointement avec les équipes Wanlease à l'évangélisation de la location auprès de nos clients. Dans notre secteur d'activité, il est en effet essentiel de pouvoir s'appuyer sur un partenaire de confiance » précise M. Théfo.

Le premier portail social des professionnels des services et du négoce **High Tech**

[haut de page](#)

Source URL: <http://www.channelbp.com/content/misco-reference-wanlease-pour-repondre-aux-besoins-de-financement-des-pme>