



Published on Channel Business Partners (CBP) (<http://www.channelbp.com>)

Wanlease sélectionne ses nouveaux partenaires

Par Bellin

Créé 24/03/2008 - 23:13

Cette filiale de la Société Générale spécialisée dans la location évolutive poursuivra son recrutement de partenaires en 2008, « *mais dans une approche plus qualitative* », explique Hervé Maron, directeur général de Wanlease. « *Nous ne devrions pas dépasser 200 partenaires cette année* », précise le dirigeant. Ce dernier s'intéresse surtout aux candidats capables de vendre de la location évolution dans une logique de service. Le loueur prend en compte dans les contrats jusqu'à 30 % des prestations et logiciels BtoB vendus par un de ses partenaires. Il se dit aussi prêt à les aider à construire des bundles appropriés. Le dirigeant tient à préciser que chez Wanlease, la gestion administrative des sinistres auprès des assurances est standardisée. Mieux, « *grâce aux outils qu'il met à leur disposition en ligne, Wanlease est capable de leur donner une réponse en une heure sur un financement jusqu'à 30 000 €, et de procéder au règlement de la commission du revendeur sous 48 H après la signature d'un contrat de location évolutive* », Hervé Maron. Chez Wanlease, les commissions varient entre 0,5 % et 4 % de la valeur du contrat, selon les contrats et les clients. En prime, le loueur dote ses partenaires de fonds de comarketing pour valoriser leur démarche commerciale auprès du client. Les plus performants d'entre eux peuvent même personnaliser leurs contrats de location évolutive.

Le premier portail social des professionnels des services et du négoce **High Tech**

[haut de page](#)

Source URL: <http://www.channelbp.com/content/wanlease-s%C3%A9lectionne-ses-nouveaux-partenaires>