

Distributique

LE WEB DU BUSINESS IT

18/02/2008

FINANCEMENT

Wanlease recrute une force commerciale

Lancé au mois d'octobre dernier Wanlease, opérateur de financement LOA pour TPE, a déjà recruté une cinquantaine de partenaires. « Nous en voulons 200 de plus d'ici la fin 2008 » nous précise Hervé Maron, directeur général. Pour encadrer ce réseau, Wanlease recrute également une dizaine de commerciaux en région sur sept capitales régionales : Lille, Strasbourg, Lyon, Marseille, Nantes/Rennes et Paris.

Ces commerciaux devront recruter les nouveaux partenaires et animer le réseau. « Il faut bien faire comprendre que le financement n'est pas une contrainte mais un atout dans la vente », analyse Hervé Maron. Wanlease recherche des spécialistes de la distribution high tech. Dans un premier temps, Hervé Maron dirigera lui même cette force commerciale, ensuite, un directeur commercial sera engagé.

Didier Barathon

Publié sur <http://www.distributique.com/>
Rédigé par Distributique.fr