



Cet article vous est proposé par votre quotidien CFO-news

## **Lenovo collabore avec Wanlease pour proposer une offre promotionnelle à son réseau de distribution**

**Le constructeur motive ses revendeurs grâce à la solution de financement de Wanlease au travers du challenge « Startlease ». Lenovo, constructeur informatique mondial, s'allie au premier opérateur de location évolutive dédié exclusivement aux professionnels de la distribution informatique : Wanlease.**

Cette collaboration a pour but d'offrir à l'ensemble des partenaires Lenovo une promotion valable sur la location d'ordinateur portable et poste de travail Lenovo de dernière génération.

### **Dynamiser l'activité des revendeurs**

L'opération sera lancée en avant première sur le salon IT-Partners qui se déroulera les 5 et 6 février à Disneyland Paris. Cette promotion, effective jusqu'au 30 juin 2008, est destinée exclusivement aux distributeurs Lenovo et porte sur :

- Les PC : ThinkCenter A55 SFF VF873FR et ThinkCenter A55 tour VOG7HFR, disponibles à partir de 16,90 €/mois
  - Les portables : Thinkpad R61 NF0FDFR et Thinkpad X61s UK43JFR, disponibles à partir de 49,99 €/mois (options comprises\*).
- \* gestion des sinistres, extension de garantie « 3 ans sur site J+1 », mémoire supplémentaire de 1Go, batterie, alimentation Slim Combo, station d'accueil et sacoche.

En s'appuyant sur Wanlease et son offre de location évolutive clés en main conçue pour les revendeurs informatiques, Lenovo offre à l'ensemble de son réseau de distribution l'opportunité de proposer sa technologie au plus grand nombre.

A cette occasion, les partenaires revendeurs pourront participer au challenge « Startlease ». Pour chaque produit Lenovo faisant partie de la promotion, le revendeur percevra une allocation de 20 € par PC et 40 € par portable loués via l'offre de financement Wanlease. Le participant le plus actif sera le gagnant du challenge et recevra un portable de la gamme Lenovo.

### **La solution de financement Wanlease, une réponse rapide et personnalisée**

Grâce à ce partenariat, les revendeurs Lenovo pourront, via la solution de financement de Wanlease, proposer aux entreprises des évolutions technologiques en toute simplicité et fidéliser ainsi leurs clients.

Conçue pour assurer la réalisation de projets informatiques compris entre 1 500 € et 50 000 €, la solution Wanlease garantit une réponse rapide à toute demande de financement.

Depuis l'interface web de l'opérateur, le revendeur Lenovo pourra réaliser, à l'aide de son code promotionnel, la simulation de loyer, l'envoi de demande budgétaire et la création de contrat de location. Il pourra ainsi faire bénéficier son client des conditions négociées par Lenovo et Wanlease et s'inscrire d'autre part au challenge « Startlease » qui lui est réservé.

### **A propos de Lenovo**

Lenovo (HKSE: 992) (ADR: LNVGY), société créée par Lenovo Group, après l'acquisition de la division micro-informatique d'IBM, développe, construit et commercialise des produits et services informatiques de haute qualité, sécurisés et bénéficiant d'une technologie facile à utiliser dans le monde entier. Le "business model" de Lenovo est fondé sur l'innovation, l'efficacité opérationnelle, la satisfaction client ainsi que sur son investissement sur les marchés émergents. Lenovo possède plusieurs centres de recherches à Yamato au Japon, à Pékin, Shanghai et Shenzhen en Chine et à Raleigh en Caroline du nord. Pour plus d'informations, visiter [www.lenovo.com/fr](http://www.lenovo.com/fr)

### **A propos de Wanlease**

Wanlease est le premier opérateur de location évolutive dédié exclusivement aux professionnels de la distribution informatique. A travers son réseau de partenaires revendeurs, Wanlease adresse spécifiquement le segment des TPE et des professions libérales. Fondée sur une solution de location clés en main, son offre est conçue pour être particulièrement compétitive sur des transactions inférieures à 50 k€.

Grâce à Wanlease, filiale du groupe Société Générale, les petites structures peuvent s'équiper de solutions informatiques et suivre les évolutions technologiques nécessaires à la croissance de leur activité, tout en assurant la maîtrise totale de leurs coûts.

[www.wanlease.com](http://www.wanlease.com)

Lundi 18 Février 2008

Pour toute reproduction ou publication d'un article veuillez consulter son auteur (source). Impression à usage personnel autorisée sans diffusion ni publication.

Pour le respect de l'environnement, merci de n'imprimer cette page qu'en cas de nécessité